



SKIVRE Trainingsmodul 7:

Wertschöpfung durch Netzwerke

Übungen

Autor*innen:

Jennie Hawks

Lilian Grootswagers

Einrichtung:

**Future for Religious
Heritage, Belgien**



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

Die Unterstützung der Europäischen Kommission für die Erstellung dieser Veröffentlichung stellt keine Zustimmung zu den Inhalten dar, die nur die Ansichten der Autoren widerspiegeln, und die Kommission kann nicht für die Verwendung der darin enthaltenen Informationen verantwortlich gemacht werden. Projektnummer: 2018-1-DE02-KA202-005023

Erklärung zum Urheberrecht diese Trainingmoduls:



Dieses Werk steht unter einer Creative Commons Attribution-NonCommercial-ShareAlike 4.0 International License.

Es steht Ihnen frei:

- zu teilen - kopieren und verteilen Sie das Material in jedem Medium oder Format
- anzupassen - remixen, transformieren und bauen Sie auf dem Material auf

unter den folgenden Bedingungen:

- Namensnennung - Sie müssen eine entsprechende Angabe machen, einen Link zur Lizenz angeben und vermerken, ob Änderungen vorgenommen wurden. Sie können dies in jeder angemessenen Weise tun, aber nicht in einer Weise, die darauf hindeutet, dass der Lizenzgeber Sie oder Ihre Nutzung unterstützt.
- Nicht kommerziell - Sie dürfen das Material nicht für kommerzielle Zwecke verwenden.
- ShareAlike - Wenn Sie das Material remixen, transformieren oder darauf aufbauen, müssen Sie Ihre Beiträge unter der gleichen Lizenz wie das Original verteilen.

Die vollständigen Lizenzbedingungen finden Anwendung und sind hier zugänglich: <https://creativecommons.org/licenses/by-nc-sa/4.0/legalcode.de>

Überprüfen Sie Ihr Wissen

Übungen

Übung 7.1.

Wählen Sie aus, welche Elemente für den erfolgreichen Aufbau eines Netzwerks wichtig sind.

- Langfristige Initiative
- Warten Sie, bis andere Sie kontaktieren.
- Wissen, was Sie von einem Netzwerk erwarten.
- Ein gut durchdachtes Produkt haben
- Zeit und professionelles Engagement
- Persönliche Beziehungen aufbauen
- Erzählen Sie niemandem Details über Ihre Ideen/Initiativen
- Nur auf Vertretungen des öffentlichen Sektors konzentrieren

Übung 7.2.

Welche persönlichen Fähigkeiten/Kompetenzen sind bei der Netzwerkarbeit hilfreich?

- Passiv sein
- Fragen Sie andere, was Sie für sie tun können.
- Nachverfolgungsstrategien entwickeln
- Kontaktieren Sie nur Personen, die Ihnen helfen können.
- Erreichbar sein
- Denken Sie nur an kurzfristige Lösungen
- Bieten Sie so viele Informationen wie möglich an
- Aktive und passive Vernetzung nutzen

Übung 7.3.

In Bezug auf das „SKIVRE Gute Beispiel 3 "Die internationale Trappistenvereinigung - Internationales Netzwerk zum Schutz von Marken und Werten", erklären Sie bitte in einem Satz, wie der Orden das erfolgreiche Netzwerk aufgebaut hat.

Antworten: Aufbau von Beziehungen, Netzwerk-Veranstaltungen, Unterstützungsclub, Ehrenamtliche Unterstützung, Zusammenarbeit